



О СЕМИНАРЕ «АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ЭКОНОМИКИ ГЕРМАНИИ И СТРАН ЕС»

О.А. Ломовцева, А.С. Иванов

20 сентября 2003 г. на кафедре экономики и менеджмента прошел семинар на тему «Актуальные проблемы экономики Германии и стран ЕС». Это уже не первое мероприятие, которое проводится в рамках научно-исследовательского и методического сотрудничества профессоров и преподавателей вузов России и Германии. Так, в сентябре 2002 г. в Волгограде при поддержке фонда «Volkswagen-Stiftung» состоялся международный научно-методический семинар по проблемам экономики, экологии и права, в котором приняли участие Волгоградский и Санкт-Петербургский университеты, Европейский университет «Виадрина» (Франкфурт-на-Одере), Белорусский государственный университет. Профессор Европейского университета «Виадрина» К. Рихтер, один из непосредственных инициаторов и участников проекта, посвятил свой очередной визит в Волгоград работе со студентами нашего университета. С 15 по 26 сентября он читал циклы лекций на английском языке по экологическому менеджменту и корпоративной логистике студентам выпускных курсов специальностей «Мировая экономика», «Маркетинг», «Экономика природопользования», «Геоэкология».

Семинар 20 сентября 2003 г. собрал преподавателей, молодых ученых, аспирантов экономических специальностей — всех тех, кто так или иначе занимается изучением проблем социально-экономического развития Германии и стран ЕС. Проф. К. Рихтер первым обратился к участникам семинара; рассказав о широком спектре проблем развития восточных земель ФРГ, он задал междисциплинарный характер дискуссии. Осмысление процессов интеграции Восточной Германии в систему современных мирохозяйственных отношений предполагает учет множества аспектов — собственно экономического, социального, политического, экологического.

© О.А. Ломовцева, А.С. Иванов, 2003

Так, высокие темпы политической интеграции Германии на практике не оказались подкрепленными такой же быстрой социально-экономической трансформацией на территориях бывшей ГДР. Низкий уровень конкурентоспособности восточногерманских предприятий, недостаточно развитая рыночная инфраструктура предопределили значительное отставание и в уровне жизни населения. Отношение ВВП на душу населения в восточных землях находится в пределах 60 % от западногерманского уровня.

Относительно высокие издержки производства при низкой производительности труда восточногерманских компаний сдерживают стремление концернов Западной Германии развивать свой бизнес на их базе. В таких условиях западные фирмы направляют свои инвестиции в другие восточноевропейские страны: Польшу, Венгрию и др. Ряд предприятий восточных земель, безусловно, обладают достаточно высоким производственным потенциалом, основанном на конкурентных преимуществах, накопленных в результате многолетней специализации. Однако они не обладают высокой известностью на западных рынках, брендами, позволяющими им эффективно конкурировать. Вместе с тем большинство западноевропейских, в том числе германских, концернов, купивших контрольные пакеты акций предприятий восточных земель, зачастую полностью пере профилировали их производственную деятельность, осуществив коренное перевооружение производства на базе современных автоматизированных технологий. Это повлекло волну сокращений. Положительным эффектом здесь оказалось то, что улучшилось экологическое состояние на этих территориях.

Принципиально важен учет последствий объединения Германии и для западных земель. Во-первых, западные немцы оказались вынужденными конкурировать с восточными за рабочие места. Во-вторых, как

это было отмечено проф. О.А. Ломовцевой, расширение бизнеса западных концернов за счет освоения новых географических рынков сбыта ведет к преобладанию экстенсивного типа экономического роста, что в долгосрочном плане может привести к потере конкурентоспособности из-за отсутствия инноваций.

Таким образом, в ходе дискуссии ее участники концентрировали внимание на необходимости изучения условий, факторов хозяйственной деятельности в интегрирующихся экономических пространствах. Соотношение совокупности условий, факторов, стратегий социально-экономического развития предопределяют и тип экономического развития.

Возможности преобладающей ориентации на длительное использование пространственных, природных ресурсов обусловливают экстенсивное развитие, а в последующем — и отставание от передовых хозяйственных систем. В сообщениях на семинаре доказывалось, что одним из условий интенсивного развития национальной экономики является ее открытость, так как приоритет «экономики ресурсов» в ходе исчерпания последних или значительного снижения их доступности или эффективности добычи при изоляции национальной экономики может приводить к угрозам экономической безопасности. На примере развития российской и немецкой марганцево-рудной промышленности к. э. н. М.В. Дятчин рассказал о перспективах этой отрасли и о возможностях кооперации с иностранными государствами при использовании этого типа сырья, в основном, в производстве высокотехнологичной продукции.

Опыт реализации природоохранных проектов в Скандинавских странах был охарактеризован в сообщении руководителя департамента инвестиций и инноваций Волгоградской областной администрации к. э. н. В.Г. Полякова. Он осветил вопросы взаимодействия государства и частного бизнеса при решении экологических проблем в крупных индустриально развитых странах, в частности, проблему утилизации отходов производства и бытовых отходов в городах Швеции. Примечательно, что в условиях развитой рыночной инфраструктуры переработка отходов является высокодоходным бизнесом. Предпосылкой для этого является создание адекватного законодательного и

институционального обеспечения в процессе распределения экологических эффектов.

Проблемы закрытости экономики и неразвитости коммуникационных сетей актуальны и в региональном аспекте. Недостаточность коммерциализации провинциальных товаропроизводителей в России сдерживает темпы их развития, даже если их продукция конкурентоспособна. Особенностью характерны эти проблемы для малых городов, что было отмечено в сообщении Г.Ф. Токуновой. Она рассказала об опыте развития г. Урюпинска, сформулировала основные элементы стратегии развития города, в том числе в рамках реализации проекта «Урюпинская ярмарка». Отсутствие резкой дифференциации в уровне жизни в европейских мегаполисах и малых городах во многом объясняется именно развитой инфраструктурой последних.

В контексте дискуссии аспирантка кафедры мировой экономики Т.П. Клинкова остановилась на проблемах вступления России в ВТО. Было отмечено, что открытость экономики не означает абсолютной прозрачности границ. Объективные процессы глобализации хозяйства должны сопровождаться интенсивным развитием национальных экономик на основе поиска приоритетных направлений, точек роста, использовании конкурентных преимуществ в отраслях экономики, научно-техническом секторе. К таким отраслям относятся авиакосмическая промышленность, ядерная отрасль, судостроение и многие другие. Важно при этом, как показывает опыт большинства стран Европы, чтобы их развитие было зафиксировано в числе национальных приоритетов и было подкреплено ресурсным и законодательным обеспечением. В то же время важнейшим фактором формирования конкурентных преимуществ, особенно в науко- и фондоемких отраслях, является благоприятный инвестиционный климат и цивилизованные кредитные отношения. В европейских странах бизнес строит свою работу, осуществляя систематизацию кредитной информации о компаниях-клиентах. Хранение кредитной истории компаний в специализированных кредитных бюро позволяет, по мнению аспиранта кафедры мировой экономики П.В. Цыбулина, как снизить степень асимметрии информации на кредитном рынке, так и увеличить конкуренцию в банковском секторе.

Европейские страны накопили достаточно большой опыт в гармонизации социально-экономических взаимодействий. В Германии, Швеции, Финляндии, многих восточноевропейских странах в 90-е гг. XX в. проводилась масштабная реорганизация промышленности, происходило ужесточение экологического законодательства. Все это сопровождалось высвобождением трудовых ресурсов, миграцией населения. В то же время это не вызывало сильного роста социального напряжения, так как, с одной стороны, срабатывали механизмы социальной защиты, с другой — развитый малый бизнес, гибкость трудовых ресурсов способствовали их занятости. Хотя, как было отмечено К. Рихтером и О.А. Ломовцевой, в самой Германии эйфория от объединительных процессов начала 90-х гг., сопровождавшихся соответствующей их идеологизацией, сменилась на более прагматичный тон отношений.

Тем не менее процессы европейской интеграции носят объективный характер, и страны вынуждены модернизировать свои политические и экономические системы в соответствии с тенденциями обобществления хозяйственной деятельности. При этом курс на открытость российской экономики и общества предполагает адекватную реакцию на эти тенденции в сочетании с обеспечением реализации национальных социально-экономических приоритетов.

Ход дискуссии показал, что существует общая линия исследований, интерес к актуальным проблемам развития Европы, попытки найти параллели в закономерностях и тенденциях социально-экономического развития России и Европы. Это дает основание утверждать, что есть большой потенциал для дальнейшего сотрудничества Волгоградского государственного университета и Европейского университета «Виадрина».