

«Главное — не терять время»

«Возраст не имеет значения, — говорит Максим Владимирович Зимовец. — Если ты чувствуешь, что можешь открыть бизнес в 20 лет — открывай. Никогда не рано и никогда не поздно». Так генеральный директор ООО «ОП Капитал» ответил на вопрос, заданный одним из посетителей его мастер-класса в ВолГУ — когда лучше всего начинать свое дело?

На вопросы студентов Максим Зимовец, член Ученого совета ВолГУ, выпускник экономического факультета ВолГУ 1996 года, отвечал едва ли не полчаса, охотно делился контактами и обещал прислать списки полезных книг тем, кто свяжется с ним через Интернет, — в общем, проявлял себя как исключительно открытый для общения человек. Так же охотно он отвечал и на вопросы интервью — возможно, открытости способствует легкий ностальгический дух: для разговора мы выбрали аудиторию-«стекляшку» родного для Максима Владимировича ИМЭиФ, расположившись прямо за одной из парт.

— Такие беседы мы начинаем с одного и того же вопроса: какие воспоминания в первую очередь приходят к вам, когда вы слышите где-то о Волгоградском государственном университете?

— Если кто-то говорит о ВолГУ, то у меня, конечно, возникают свои собственные образы: как я сидел здесь, в том числе, наверное, и в этом кабинете... Хотя нет, тогда этой аудитории еще не было, ее сделали позже. Запомнилось и общежитие, но больше всего — люди, с которыми я учился и которые меня учили. Я до сих пор общаюсь с одноклассниками и однокурсниками, мы достаточно часто встречаемся. Вообще, основа большей части дружеских отношений, которые у меня есть сейчас, закладывалась в университете.

— Традиционно считается, что у живущих в общежитии не остается времени на учебу. Это так?

— Естественно, что там была очень насыщенная и интересная жизнь, но и на учебу время оставалось. На большинстве пар бывал. (смеется)

— Учитывая время, когда вы учились, наверно было некоторое несоответствие между реалиями, которые преподавались, и тем, что вы видели в жизни. Насколько учеба оказалась полезной в практической деятельности?

— Университет в 1990-е гг. очень быстро менялся, у нас буквально на глазах вводили новые предметы: рыночную экономику, макроэкономику, микроэкономику... Больше всего мне запомнилось — что в итоге повлияло на выбор работы — стажировка в США: я в течение семестра изучал финансы в Мэнсфилде. Приехав оттуда, я уже знал, чем хочу заниматься. Тема дипломной работы у меня тоже была актуальной по тем временам — о рынке ценных бумаг



М.В. Зимовец

и государственных краткосрочных облигаций в частности. Научным руководителем был Олег Васильевич Иншаков, мы много с ним общались по поводу моей работы, и сейчас тоже общаемся.

— Кого из преподавателей вы можете вспомнить, как наиболее ярких?

— Елена Геннадьевна Русскова, Елена Ивановна Иншакова, Василий Валерьевич Тараканов — они преподавали экономику, а это было именно то, что интересовало меня больше всего.

— Каково, на ваш взгляд, оптимальное соотношение между тем, что дают в стенах вуза, и самообразованием?

— Понятно, что всему тебя не научат, и без самообразования не обойтись. Мне кажется, полезно всего летом проходить хоть какую-то практику, где угодно и как угодно, даже бесплатно. Когда знания объединяются с практическими навыками, они приобретают совершенно другое качество. Поэтому я призывал бы студентов летом хоть чем-то заниматься.

— В смысле, по профилю?

— У экономиста любая работа — по профилю: это же так или иначе какое-то предприятие, оно на чем-то зарабатывает, у него есть клиенты, есть поставщики, есть внутренняя экономика, которую студенту нетрудно понять. Опыт потом многократно увеличивается благодаря университетским знаниям. Я проходил практику на Волжском трубном заводе, в офисе строительной фирмы и даже на уборке арбузов — благодаря чему смог узнать, чем живет строительная сфера, производство, сельхозпредприятие. Если ты идешь на практику с открытыми глазами, можно многое понять, даже убирая арбузы с поля: сколько стоят автомобили, как много времени занимает уборка, важна ли дорога к полю, сколько платят рабочим... Зная ответы на эти вопросы, составляешь впечатление о рентабельности такого бизнеса.

— Когда вы запустили собственный бизнес?

— В 2005 году я организовал фирму «ОП Капитал» и начал заниматься инвестициями.

— Что значит «заниматься инвестициями», находясь на достаточно ограниченной территории Волгоградской области?

— Территория действительно ограничена, и масштаб моей деятельности нельзя назвать большим, но даже здесь есть масса работы. Часто предприятия продаются, часто ищут партнеров — и я, будучи специалистом по оценке рисков, могу сделать заключение, насколько рентабельно и интересно то или иное дело. То есть моя роль — посредника между продающим или ищущим партнеров предприятием и группой лиц, у которых есть желание вложить деньги.

— То есть в основе вашей деятельности лежат наработанные контакты.

— Да, это определенный круг людей, доверяющих мне. Примерно 50% контактов развиваются еще с университетских времен. Во время учебы я много времени проводил с друзьями, постоянно участвовал в каких-то концертах и конкурсах — вот отсюда это и идет.

— Сегодня вы проводили мастер-класс для студентов — почему вам это интересно? Почему вам не жалко потратить время на дорогу из Волжского, чтобы рассказать что-то нынешним «волгушикам»?

— В аудитории было человек тридцать, может, тридцать пять... Если из них хотя бы несколько полезно то, что я говорю, это уже хорошо. Вообще, отношение к предпринимателям в обществе — не на самом высоком уровне. Может, я у кого-то изменю это отношение в лучшую сторону.

— Что бы вы могли посоветовать современным студентам экономических специальностей и ВолГУ в целом?

— Не терять время. Время — это единственное, что нельзя вернуть. Даже деньги и частично здоровье можно вернуть, но не минуты и часы. Пока у большинства студентов еще нет семьи, детей и как-то решены бытовые проблемы, можно заниматься именно тем, что интересно, изучать что-то, читать. И экономистам, и вообще всем студентам я бы порекомендовал как можно больше читать, переводить международные журналы и новостные сайты — к сожалению, Россия пока находится на периферии экономической мысли.

— Порекомендуйте какое-нибудь издание.

— Я регулярно читаю The Economist и Bloomberg.

— Значит, необходимо изучать языки?

— Ну, об этом уже даже говорить лишним раз не нужно! Языки, владение компьютером, водительские права — все это само собой разумеется.

Александр Акулиничев